

PME LÍDER 2021

## Sabemos o que as PME Líder esperam de nós.



IAPMEI



TURISMO DE PORTUGAL

A atribuição dos estatutos é da exclusiva responsabilidade do IAPMEI e do Turismo de Portugal.



Sabemos que, tanto as pequenas como as médias empresas podem pensar em grande e elevar o seu estatuto. A prova disso é que já ajudámos milhares de empresas a crescer e a conseguir a distinção PME Líder. A sua pode ser a próxima.

Apoiamos a sua empresa na candidatura ao Estatuto PME Líder 2021, estando ao seu lado em todo o processo.

Ser Líder não é para todos e na Caixa significa ser TOP, tendo acesso exclusivo a condições preferenciais de preço, produto e serviço, beneficiando de parcerias em diversas áreas de atividade a um programa de reconhecimento com vantagens únicas.

Seja PME Líder 2021 com a Caixa e contacte de imediato o seu Gestor para saber tudo sobre este processo.

**Caixa. Para todos e para cada um.**

*A validação das candidaturas e a atribuição dos estatutos PME Líder é da exclusiva responsabilidade do IAPMEI e do Turismo de Portugal.*

### COMÉRCIO EXTERNO

## Precisa de um Parceiro 100% digital?



Faça operações 100% *online* com o apoio da Caixa.

A Caixa disponibiliza produtos adaptados à atividade internacional, facilitando operações de comércio externo *online* e apoio no acesso às Plataformas Digitais:

- Oferta Caixa Empresas: Exportação e internacionalização;
- Flexcash: Plataforma de faturação eletrónica e gestão de pagamentos 100% digital;
- Plataformas de *Trade Finance*;
- Plataforma IAPEX.

*Para mais informações, consulte o site da CGD ou contacte o seu gestor de clientes, através de contacto telefónico ou do serviço Caixadirecta Empresas, pelo número 217 900 791 (chamada para a rede fixa nacional, das 8 às 22 horas / todos os dias do ano).*

### SABIA QUE...

... a Caixa assume o compromisso de prevenção da poluição e melhoria contínua do seu desempenho ambiental?

Em novembro de 2021, a Caixa alcançou a manutenção da certificação ISO 14001 do Sistema de Gestão Ambiental (SGA) implementado no seu edifício sede.

A entidade certificadora (APCER) não identificou qualquer "não conformidade" ou "área sensível" traduzindo-se no melhor resultado de uma auditoria externa ao SGA.

Para saber mais sobre o desempenho ambiental da Caixa consulte o [site da CGD](#).



*Para mais informações, consulte o site da CGD ou contacte o seu gestor de clientes, através de contacto telefónico ou do serviço Caixadirecta Empresas, pelo número 217 900 791 (chamada para a rede fixa nacional, das 8 às 22 horas / todos os dias do ano).*

### TESTEMUNHO DO NOSSO CLIENTE



Empresa: **Jacinto Marques Oliveira, Lda.**

Cliente da Caixa desde: **1991.**

Atividade: **Fabricação e assistência técnica de viaturas de socorro e combate a incêndios.**

Representante: **Jacinto Oliveira.**

Função: **Diretor Geral.**

«Na Jacinto, a política de sustentabilidade passa por dois pilares distintos, sustentabilidade do produto e sustentabilidade empresarial. Em relação ao produto entramos não só no mundo da mobilidade elétrica, mas também no mundo crescente dos veículos não tripulados (projeto Eco-Camões), posicionando a empresa na linha da frente no segmento de combate a incêndios. Em relação à empresa, diminuímos o consumo de energia em 30% no último ano e queremos ser auto-suficientes a nível energético até 2025.»

«Desde 2009, a Jacinto tem um investimento crescente em projetos de inovação, atualmente os produtos vendidos provenientes destes projetos representam cerca de 15% do volume de negócios anual. Em tempo de pandemia, criamos um departamento de I&D e estamos com um investimento anual de 1% do volume de negócios e 20% em relação aos resultados anuais da empresa. Para alavancar este investimento a Caixa disponibilizou linhas de crédito a estes projetos, mitigando o atraso na disponibilização dos fundos europeus, fazendo com que a empresa tenha a liquidez necessária para prosseguir com os projetos de forma financeiramente sustentável.»

«O volume de exportação da empresa é em média 75% do volume total de negócios. A pandemia, no nosso segmento de mercado veio introduzir atrasos significativos em toda a cadeia logística, desde a ordem de compra até à liquidação do pagamento por parte do cliente. O lead time passou de 6 para 9 meses em média, um crescimento de 50%. Para minimizar este impacto a Caixa disponibilizou a possibilidade de extensão temporal do reembolso de faturas de exportação e também linhas de crédito de curto/médio prazo para melhorar a gestão de tesouraria e os respetivos cash flows do negócio.»

*Para mais informações, consulte o site da CGD ou contacte o seu gestor de clientes, através de contacto telefónico ou o serviço Caixadirecta Empresas, pelo número 217 900 791 (das 8 às 22 horas / todos os dias do ano).*



**Caixa. Para todos e para cada um.**

Caixa Geral de Depósitos, S.A.