

Internacionalização de PME

O caminho a seguir

A internacionalização de uma PME não tem de ser um caminho penoso nem uma missão impossível. Saiba quais são os passos a dar.

Porquê internacionalizar?



É uma oportunidade de crescer



Levar o produto e serviço para outros mercados permite diminuir a dependência do mercado interno



Partilha de *know-how* - para adquirir e transmitir conhecimento e conhecer novos procedimentos, formas de organização e culturas empresariais



1
Planear a internacionalização, estudando o mercado e elaborando o plano de negócio:

Antes de investir é fundamental conhecer não só o mercado, mas também todo o seu funcionamento, garantindo que há procura para a oferta que se pretende internacionalizar.



2
Conhecer a realidade do país para onde se pretende crescer

É fundamental conhecer a legislação, as especificidades culturais mais notórias, os graus de risco de cada mercado, hábitos de consumo e apetência para os produtos da sua empresa. É importante ajustar a sua oferta à realidade de cada país.



3
Conhecer as entidades que prestam apoio e que ajudam no financiamento

Pesquise por entidades de apoio à internacionalização tanto em Portugal como no país onde pretende investir.

3 passos fundamentais

iAPEX

A plataforma que ajuda a internacionalizar

[Registe-se na iAPEX](#)

- + Identificação de mercados internacionais com maior potencial para cada setor/produto.
- + Avaliação da adequação dos mercados às características do setor e da empresa.
- + Informação sobre riscos e barreiras no acesso a cada um dos mercados.



Como obter informação?



AICEP

A aicep disponibiliza dados e estudos sobre mais de 100 países, incluindo informações úteis sobre oportunidades e condições legais para desenvolvimento do negócio a nível internacional.



EVENTOS

Participar em reuniões, seminários e conferências sobre internacionalização ou sobre um mercado específico para obter mais informação e ter maior probabilidade de sucesso.



NETWORKING

Apostar no *networking* para criar parcerias a nível local ou internacional; fomentar uma rede de contactos e de troca de ideias.

Onde encontrar apoios para a internacionalização?



aicep Portugal Global

- + Promove a internacionalização das empresas;
- + Apoia a atividade exportadora;
- + Capta investimento estruturante;
- + Promove a imagem de Portugal.



- + Organiza ações de promoção externa;
- + Acolhe missões e parcerias estratégicas internacionais;
- + Promove estudos setoriais e de mercado;
- + Serviços de informação e divulgação;
- + Consultoria para a Internacionalização;
- + Plataforma Business on the Way - divulga produtos e empresas, oportunidades de negócio e de parcerias e concursos.



- + Apoio ao empreendedorismo, inovação e competitividade;
- + Incentivos e financiamento;
- + Divulga soluções disponíveis para as empresas, incluindo formas de acesso a portais como o Portugal 2020.

Onde encontrar financiamento?



FUNDOS DA UE

Crédito às empresas, microfinanciamento, garantias e capital de risco.

+ O processo é intermediado por entidades financeiras, que determinam também as condições de financiamento.

+ Programas: COSME, Horizonte 2020



RECURSO AO BANCO

Oferece serviços como:

- + Financiamentos internacionais;
- + Apoio nos pagamentos e cobranças;
- + Apoio ao investimento;
- + Seguros;
- + Cobertura de potenciais riscos;
- + detalhes em [cgd.pt](#)



OUTROS APOIOS

Apoios financeiros à internacionalização

- + Linhas de crédito protocoladas entre o aicep e entidades bancárias;
- + Financiamento, Garantias, Capital de Risco, etc., SOFID S.A. - para investimento em países emergentes;

Programas e ações

- + Programa Internacionalizar;
- + Exportar Online - apoio à internacionalização digital.